

ERICSSON VIEIRA DE SOUZA

Paraense, 38 anos, Casado.

Endereço: Rodovia BR 316, km 15, (condomínio salinas), Torre 12 – AP 201.

Bairro: Decouville, Marituba-Pa. CEP: 67.200-000

Contatos: (91) 98909-4720 | 98814-3214| E-mail: hericsson.vieira@yahoo.com

RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

- Profissional de Vendas com ampla experiência, com atuação em empresas de médio e grande porte, tendo trabalhado com os seguintes produtos (eletroeletrônicos, celulares, alimentos, motocicletas, consórcios, material elétrico, luminárias, Imóveis, Assessoria de Microcrédito, perfumaria e cosméticos).
- Dinâmico com capacidade de adaptação e espírito de liderança focado em objetivos;
- Facilidade para desenvolver trabalho em equipe.
- Domínio em Informática com ênfase para Word, Excel e Internet.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

AMAZONCRED – 01/2016 a 06/2016

Cargo: Assessor de Microcrédito

Principais Atividades: Responsável pela gestão da carteira ativa de pequenos e médios empreendedores, renovação de créditos de clientes da carteira, captação de novos clientes, orientar os clientes para uma melhor aplicação possível deste crédito respeitando metodologia do M.P.O

FOCO FUTURO EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS – 06/2013 a 12/2014

Cargo: Corretor / Supervisor de Vendas

Principais Atividades: Intermediar compra e venda de imóveis, prospectar novos produtos, atender corretores parceiros auxiliando no fechamento de negócios, promover treinamentos para corretores parceiros, encaminhar propostas e documentações para análise de financiamento imobiliário.

MAIS TELECOM – 06/2011 – 06/2012

Cargo: Consultor de Vendas Externas – Claro Empresarial.

Principais Atividades: Prospectar novos clientes (Pessoa Jurídica - PME), emitir propostas comerciais diariamente, acompanhar negociações em aberto, visitar clientes agendados pelo telemarketing e coletar documentos para formalização dos contratos.

OMJ REPRESENTAÇÕES LTDA - 06/2008 – 01/2009

Cargo: Vendedor Preposto – Materiais Elétricos e Luminárias.

Principais Atividades: Prospecção de novos clientes, manutenção da carteira de clientes.

REVEMAR MOTOCENTER – 07/2007 – 01/2008

Cargo: Consultor de Vendas de motocicletas e consórcios Honda.

Principais Atividades: Prospecção de novos clientes realizando trabalho interno e externo através de ações (PAP).

FORMAÇÃO PROFISSIONAL

Técnico Em Transações imobiliárias - Cetrep - 12/2010

Life Coach Practitioner – ABN Coaching - 11/2016

Contando com a vossa apreciação, coloco-me à disposição para um contato pessoal.
Atenciosamente, Hericsson Vieira de Souza.